



ประจำวันที 14 กรกฎาคม 2563

www.newsconnect.com

SCBSชี้ช่องสูญเสียหุ้นQ3/63

■ วัดใจดัชนีต่ำสุดที่1,280จุด ■ ปรับลดEPSปี63ลง27%

นิวส์ คอนเน็คท์ – SCBS ประเมินดัชนีตลาดหุ้นไทยยังมีปัจจัยเสี่ยงรุมเร้า อาจกดดันดัชนีลงไปเคลื่อนไหวในกรอบล่างที่ 1,300-1,280 จุด แนะนำกลยุทธ์การลงทุนไตรมาส 3/63 จัดพอร์ต 2 รูปแบบ เลือกลงทุนหุ้น defensive และหุ้นเชิงกลยุทธ์

นายสุกิจ อุดมศิริกุล กรรมการผู้จัดการ
สายงานวิจัย บริษัทหลักทรัพย์ ไทยพาณิชย์
จำกัด หรือ SCBS เปิดเผยว่า ภาพรวมดัชนี
ตลาดหุ้นไทยในปี 63 ยังคงได้รับแรงกดดันจาก
ความไม่แน่นอนทั้งจากภาวะเศรษฐกิจในประเทศ
และต่างประเทศ รวมถึงความกังวลเกี่ยวกับการ
ระบาดของไวรัสโควิด-19 รอบใหม่
จึงประเมินเป้าหมายดัชนีในปีนี้เป็นไว้ระดับ



1,428 จุด ลดลงจากเดิมที่เคยประเมินไว้ที่ 1,450 จุด และหากในช่วงครึ่งปีหลังมีปัจจัยเสี่ยงเพิ่มมากขึ้นประเมินว่าดัชนีมีโอกาสปรับตัวลดลงไปเคลื่อนไหวอยู่ในกรอบ 1,300 – 1,280 จุด

ขณะที่ผลประกอบการของบริษัทจดทะเบียน

ในปี 63 มองว่าส่วนใหญ่จะอยู่ในทิศทางชะลอตัว
แน่นอน และจะกลับมาฟื้นตัวได้อีกครั้งในปี 64
แต่จะยังไม่สามารถทำได้ในระดับเดียวกับปี 63
โดย SCBS ได้ปรับลดประมาณการกำไร
บริษัทจดทะเบียน (EPS) ในปีนี้ลงเหลือ 62.57 บาท

ต่อหุ้นลดลง 27% จากปีก่อนที่อยู่ในระดับ 86.19 บาท ต่อหุ้น ก่อนที่ EPS จะกลับมาปรับตัวเพิ่มขึ้นในปี 64 โดยคาดว่าจะอยู่ที่ระดับ 79.96 บาทต่อหุ้น หรือ เพิ่มขึ้น 28% จากปี 63

สำหรับกลยุทธ์การลงทุนในไตรมาส 3/63 มองว่านักลงทุนสามารถเลือกลงทุนได้ 2 รูปแบบ คือการลงทุนในหุ้น defensive โดยส่วนใหญ่จะเป็นหุ้นที่ยังมีโอกาสเติบโตต่อเนื่องจากไตรมาส 2/63 ได้แก่ BDMS, BEM, BTS, CPF และหุ้นที่น่าจะกลับมาโดดเด่นอีกครั้งเช่น ADVANC, BCH ส่วนการลงทุนในรูปแบบเชิงกลยุทธ์ หรือ tactical portfolio คือการเล่นหุ้นตามรอบเพื่อเก็งกำไรในระยะ 3 เดือน ซึ่งควรเน้นหุ้นที่ปรับตัวตามวัฏจักรเศรษฐกิจโลก และวัฏจักรเศรษฐกิจในประเทศที่มีคุณภาพดี ได้แก่ BBL, ERW, IVL และ HANA



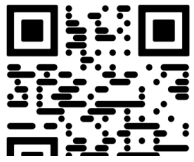
ออกแคมเปญรับงาน Motor Show 2020....

ออกแคมเปญรับงาน Motor Show 2020.... นางเพ็ญดา ตีติ รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท ลีสซิ่ง
กลสิกรไทย จำกัด เปิดตัวแคมเปญสำหรับสินค้าเช่าใหม่มอบสิทธิพิเศษให้กับลูกค้าที่ออกรถใหม่ทุยี่ห้อ ผ่อนดาวน์ 0%
นานสูงสุด 6 เดือน ผ่านบัตรเครดิตกสิกรไทย พร้อมรับดอกเบี้ยพิเศษ เมื่อสมัครสินเชื่อก่อ (รถใหม่) ระหว่างวันที่
13 - 31 ก.ค. 63 และออกรถภายในวันที่ 31 ส.ค.63 ในช่วงงานบางกอก อินเตอร์เนชั่นแนล มอเตอร์โชว์ ครั้งที่ 41
ณ อิมแพค เมืองทองธานี และโชว์รูมตัวแทนจำหน่ายรถทั่วประเทศ หรือสมัครสินเชื่อก่อออนไลน์ผ่านแอปพลิเคชัน
KLeasing on Mobile และ www.kasikornleasing.com



วิริยาประกันภัย
THE VIRIYAH INSURANCE

ความไม่ธรรมดา คือ อนาคต



STI ลุยซื้อกิจการเสริมแกร่ง



สมเกียรติ
ศิริวัฒนาวงศ์

นิวิศ คอนเน็คท์-STI ตั้งเป้า 3-5 ปี รายได้แตะ 2,000 ล้านบาท เดินหน้าประมูลงานใหม่ ซื้อกิจการต่อเนื่อง หนุนงานในมือสิ้นปีนี้แตะ 5,000 ล้านบาท

นายสมเกียรติ ศิริวัฒนาวงศ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สโตนเฮนจ์ อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ STI เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ารายได้ช่วง 3-5 ปี (63-67) จะอยู่ที่

ระดับ 2,000 ล้านบาท หรือเติบโตเฉลี่ย 10% ต่อปี เนื่องจากบริษัทยังมีการประมูลงานใหม่เข้ามาอย่างต่อเนื่อง รวมถึงจะรับรู้รายได้จากบริษัท เอเชียน เอ็นจิเนียริง คอนสตรัคชั่นส์ จำกัด ปัจจุบัน บริษัทมีงานในมือ (Backlog) ที่รอรับรู้เป็นรายได้ประมาณ 4,500 ล้านบาท จะทยอยรับรู้รายได้ประมาณ 3-4 ปี รวมถึงในช่วงสิ้นปี บริษัทคาดว่าจะมี Backlog อยู่ที่

5,000 ล้านบาท โดยผลประกอบการปี 63 มั่นใจว่ารายได้จะเติบโตราว 1,200-1,500 ล้านบาท

โดยช่วงที่เหลือของปีนี้ บริษัทคาดว่าจะมีโครงการขนาดใหญ่ออกมาให้ประมูลอย่างต่อเนื่อง เช่น โครงการอาคารสำนักงาน และโครงการ Mixed use ที่ปัจจุบันอยู่ระหว่างเจรจา 6-7 โครงการ ซึ่งมีสัดส่วนที่เป็นงานของ STI มูลค่าราว 300-400 ล้านบาท รวมไปถึงโครงการก่อสร้างโรงงานอุตสาหกรรมที่ปัจจุบันอยู่ระหว่างเจรจา 3-4 โครงการ จะทยอยรู้ผลการประมูลในช่วงที่เหลือของปีนี้

ขณะเดียวกัน บริษัทอยู่ระหว่างเจรจาซื้อกิจการใหม่ ซึ่งเป็นธุรกิจที่เกี่ยวข้อง โดยบริษัทอยู่ระหว่างดำเนินการเสนอซื้อ และเข้าตรวจสอบสถานทางการเงิน คาดว่าจะสามารถสรุปได้ในปีนี้ โดยยังมีเงินจากการเสนอขายหุ้น IPO ราว 40-50 ล้านบาท และยังสามารถกู้เงินจากสถาบันทางการเงินได้เพิ่มเติม

SKY ไฟเขียวเพิ่มทุน PP-ปันผล

นิวิศ คอนเน็คท์ - บอร์ด SKY ไฟเขียวเพิ่มทุน PP ขายให้ "วรพจน์ อำนวยพล" แต่งตั้งแทนผู้ถือหุ้นบอร์ดต่างๆ หวังนำเงินใช้ในการดำเนินงาน - หมุนเวียนธุรกิจรองรับงานใหม่ในอนาคต แคมไจตี มีมติแจกปันผลเป็นหุ้น-เงินสด

นายสิทธิเดช มัยลาภ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สกาย ไอซีที จำกัด (มหาชน) หรือ SKY เปิดเผยว่า ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 10 ก.ค. 63 อนุมัติให้เสนอที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2563 ในวันที่ 22 ก.ย. 63 เพื่อพิจารณาอนุมัติการจ่ายปันผลระหว่างกาลสำหรับผลประกอบการงวด 3 เดือนแรกของปี 2563 ในอัตราหุ้นละ 0.018518518594 บาท

โดยจ่ายจากกำไรสะสมส่วนที่ยังไม่ได้จัดสรรของบริษัท โดยจะจ่ายปันผลเป็นหุ้น



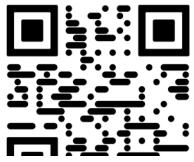
สิทธิเดช
มัยลาภ

ไม่เกิน 18.59 ล้านหุ้น ให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตรา 30 หุ้นเดิมต่อ 1 หุ้นปันผล และจ่ายเป็นเงินสดในอัตรา 0.001851851932 บาทต่อหุ้น

อีกทั้ง จะเสนอเพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 308.14 ล้านบาท จากเดิม 278.84 ล้านบาท

โดยออกหุ้นใหม่ 58.59 ล้านหุ้น พาร์ตูละ 0.50 บาท โดยจัดหุ้นเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 18.59 ล้านหุ้น รองรับการค้าจ่ายปันผล และจัดสรรหุ้นเพิ่มทุนไม่เกิน 40 ล้านหุ้น จัดสรรให้แก่บุคคลในวงจำกัด (PP) คือ นายวรพจน์ อำนวยพล ปัจจุบันดำรงตำแหน่งที่ปรึกษาประธานเจ้าหน้าที่บริหารของบริษัท โดยเสนอขายที่หุ้นละ 13.194 บาท คิดเป็นมูลค่า 527.76 ล้านบาท จะทำให้นายวรพจน์เข้ามาถือหุ้นเพิ่มเป็น 27.68% (ไม่รวมหุ้นปันผลที่จะพึงได้รับในฐานะผู้ถือหุ้นเดิม) จากเดิม 23.41%

โดยจะนำเงินที่ได้จากการเพิ่มทุน มาใช้ชำระคืนหนี้เดิมต่างๆ ที่บริษัทใช้เป็นแหล่งเงินทุนในการดำเนินงานในช่วงที่ผ่านมา และ/หรือใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนเพื่อรองรับการค้าดำเนินงานในปัจจุบัน รวมถึงรองรับการขยายธุรกิจในอนาคต



กรุงศรี ออโต้ อัดแคมเปญ“มอเตอร์โชว์”



นิวส์ คอนเน็คท์ - “กรุงศรี ออโต้” รุกตลาดครึ่งปีหลังผ่านงาน “มอเตอร์โชว์ ครั้งที่ 41” พร้อมส่งบริการที่ปรึกษาทางการเงินบนดิจิทัลแพลตฟอร์มรับเทรด Virtual Event ลูกค้าสามารถปรึกษาและขอสินเชื่อที่ปรึกษาทางการเงินส่วนตัว ได้แบบเรียลไทม์ผ่าน LINE Official Account

นางกตติยา ศรีสนิท ประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้านธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) หรือ BAY เปิดเผยว่าธนาคารพร้อมเป็นส่วนหนึ่งในการขับเคลื่อนตลาดยานยนต์และสินเชื่อยานยนต์ในช่วงครึ่งปีหลังผ่านอีเวนต์ใหญ่ ประเดิมงานแรกของปีด้วยมอเตอร์โชว์ 2020 ในฐานะผู้ให้บริการสินเชื่อยานยนต์ครบวงจรที่นำนวัตกรรมมาสร้างประสบการณ์ไร้รอยต่อที่ดีที่สุดให้กับลูกค้า

โดยปีนี้ได้นำบริการและข้อเสนอพิเศษสำหรับงานมอเตอร์โชว์มาไว้บนออนไลน์แพลตฟอร์มเสมือนเข้าชมงานจริงเป็นครั้งแรก โดยลูกค้าสามารถเช็กรางเงินประเมินสินเชื่อ

เบื้องต้น ขอรับคำปรึกษาทางการเงินแบบเรียลไทม์ผ่านLINE Official Account กรุงศรีออโต้ก่อนเข้าร่วมงานตอบใจภัยพิบัติกรรมผู้บริโภคในปัจจุบันที่มีการหันมาใช้บริการและทำธุรกรรมผ่านทางออนไลน์มากขึ้น

ทั้งนี้ลูกค้าสามารถตรวจสอบราคาของรุ่นรถที่มีในปัจจุบัน รวมไปถึง

รถใหม่ที่เตรียมเปิดตัวภายในงานพร้อมคำนวณสินเชื่อด้วยตนเองผ่าน LINE Official Account กรุงศรี ออโต้ รวมทั้งติดต่อพูดคุยกับที่ปรึกษาทางการเงิน (Financial Advisor) เกี่ยวกับรายละเอียดเพิ่มเติมของสินเชื่อยานยนต์ คำแนะนำเกี่ยวกับเงินดาวน์ และจำนวนงวดในการผ่อนชำระ พร้อมข้อเสนอพิเศษจากงานมอเตอร์โชว์ และยังสามารถลิงก์ไปยัง กรุงศรี ออโต้ พร้อมสตาร์ท (<https://promptstart.krungsriauto.com/>) เพื่อเช็กประเมินวงเงินอนุมัติสำหรับรถยนต์ และรถจักรยานยนต์รู้เงินเพื่อเพิ่มความมั่นใจ



ในการเลือกซื้อรถ ภายใน 3 นาที

นอกจากนี้ เพื่อเพิ่มความเร็วในการดำเนินงานแจ้งผลอนุมัติภายใน 15 นาที เมื่อเอกสารครบ โดยลูกค้าสามารถใช้ LINE Official Account นัดหมายวันและเวลาที่สะดวกเพื่อเข้าไปเซ็นสัญญา หรือแชทสดเพื่อติดต่อให้เจ้าหน้าที่เดินทางไปช่วยเหลือดูแลลูกค้าในการทำสัญญาสินเชื่อยานยนต์ตามจุดต่างๆ ของงานมอเตอร์โชว์ได้ รวมทั้งกรุงศรี ออโต้ ได้มอบข้อเสนอดอกเบี้ยพิเศษ 1.75% สำหรับลูกค้าสินเชื่อรถยนต์ไฟฟ้า 75 คนแรก ในวาระครบรอบ 75 ปีของธนาคารกรุงศรี

ภาพข่าว



อนันดา วาณิชการก่อสร้างโครงการ ไอดีโอ โอบี พระราม 4

นางสาวมณีนันท์ ธนชัยเศรษฐ์ กรรมการผู้จัดการธุรกิจคอนโดมิเนียม ไอดีโอ/ไอดีโอ โอบี บริษัท อนันดา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) เป็นประธานในพิธีวางศิลาฤกษ์งานก่อสร้างโครงการ ไอดีโอ โอบี พระราม 4 พร้อมด้วยคณะผู้บริหารและพนักงานร่วมพิธีเพื่อความเป็นสิริมงคลต่อโครงการและผู้อยู่อาศัย โดยโครงการ ไอดีโอ โอบี พระราม 4 เป็นคอนโดมิเนียม High Rise 36 ชั้น 1 อาคาร จำนวน 486 ยูนิต ได้เริ่มดำเนินการก่อสร้าง และคาดว่าจะโครงการจะแล้วเสร็จประมาณเดือนมีนาคม 2565

ALL จัดพิธีเปิดโครงสร้างอาคาร “ดิ เอ็กเซล รัชดา 18”

นายธนกร ธนวิทย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออลล์ อินสไปร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) พร้อมด้วยทีมงานและผู้บริหารบริษัทรับเหมาก่อสร้าง ได้จัดพิธีเปิดโครงสร้างอาคารโครงการดิ เอ็กเซล รัชดา 18 คอนโด Low Rise สูง 8 ชั้น 2 อาคาร รวม 270 ยูนิต คอนโดที่คำนึงถึงการออกแบบให้สอดคล้องการอยู่อาศัยอย่างแท้จริง มีความเป็นส่วนตัว ใกล้แหล่งสาธารณูปโภค เดินทางสะดวกใกล้ MRT สถานีสุทธิสาร พร้อมสิ่งอำนวยความสะดวกครบครัน ก่อนเตรียมดำเนินการส่งมอบให้กับลูกค้าต่อไป

